

---

*stoba Sondermaschinen GmbH ist eine Tochterfirma der stoba Gruppe. Zur stoba Gruppe gehören weitere stoba-Niederlassungen in Deutschland, Großbritannien, China, der USA und der Tschechischen Republik. Stoba Sondermaschinen GmbH ist Hersteller und Lieferant von Sondermaschinen im Bereich der nichtkonventionellen Metallbearbeitung (Elektrochemische und Laser-Bearbeitung), Bauteilreinigung und Automatisierung. Von der Beratung, der Planung und Projektierung, über die Entwicklung und Konstruktion bis hin zur Montage und Inbetriebnahme mit Service und Wartungseinrichtung bietet stoba Qualität, Innovation und Kundennähe.*

---

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum frühestmöglichen Termin einen

## **technischer Vertriebsmitarbeiter Sondermaschinenbau** **m/w/d**

### **Was erwartet Sie?**

Ihr Aufgabengebiet umfasst im Wesentlichen folgende Tätigkeiten:

- Technische Beratung sowie kontinuierliche Pflege von Neu- und Bestandskunden zur
- Anlagentechnik wie z.B. Elektrochemische Metallbearbeitung, 5-Achs Laserbearbeitungsanlagen und kundenspezifische Sonderlösungen
- Aufbau neuer Kunden (Kalt Akquise)
- Preiskalkulation, Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten und laufenden Projekten
- Entwicklung von verkaufsfördernden Maßnahmen mit Verantwortung für das Vertriebsbudget
- Planung und Durchführung von Kundenbesuchstouren und Messetätigkeiten
- Kommunikationsschnittstelle zwischen Kunden & Lieferanten
- Vorschläge von Weiter- und/oder Neuentwicklungen
- Vorschläge für Marketingaktivitäten

### **Ihr Profil**

- Ingenieur (m/w/d) oder Techniker (m/w/d) der Fachrichtung Maschinenbau oder vergleichbare
- Technischer Vertrieb 2-5 Jahre idealerweise im Maschinenbau  
Erste Berufserfahrung im beschriebenen oder ähnlichen Aufgabengebiet wünschenswert
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprache vorteilhaft
- Office Anwendungen, CRM Systeme, ERP Systeme wie z.B. SAP und etc.
- Bereitschaft zu internationalen Vertriebsreisen und Messen
- Erfahrung im Projektgeschäft
- Kommunikationsstärke sowie kompetentes und sicheres Auftreten
- Selbstständige, lösungsorientierte und strukturierte Arbeitsweise

## Ihre Konditionen

- Wir bieten Ihnen langfristige Perspektiven in einem expandierenden Unternehmen mit globaler Präsenz.
- Nach einer ausführlichen Einarbeitung und Schulung der Produkte bzw. des Aufgabenbereichs agieren Sie als Vertriebsmitarbeiter eigenverantwortlich innerhalb unseres Unternehmens
- Die Verdienstmöglichkeiten sind durch leistungsbezogene Vergütung äußerst attraktiv

## Kontakt

Für telefonische Vorabinformationen steht Ihnen Herr Schwerin (08331 98487-131) gerne zur Verfügung. Für die schriftliche Bewerbung senden Sie uns Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellungen per Post oder Online zu.

Ihre Bewerbung per E-Mail senden sie bitte an: [ulrich.schwerin@stoba-memmingen.de](mailto:ulrich.schwerin@stoba-memmingen.de)

Diskretion und Einhaltung von Sperrvermerken sind selbstverständlich.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!



**stoba**  
Karriere

### **stoba Sondermaschinen GmbH**

Mittereschweg 1. 87700 Memmingen. Telefon (08331) 98 487-0

Email: [info@stoba-memmingen.de](mailto:info@stoba-memmingen.de)

[www.stoba-memmingen.de](http://www.stoba-memmingen.de)

---